



Enseignant(e) formateur(rice) en Banque Assurance (H/F)

Contrat à Durée Indéterminée à pourvoir dès que possible

Poste à temps plein basé à Angers – Centre Pierre Cointreau

La CCI de Maine-et-Loire est l'interlocutrice privilégiée de 41 000 entreprises de l'industrie, du commerce et des services. Avec 3 établissements à Angers, Cholet et Saumur, la Direction Formation de la CCI de Maine et Loire accompagne, en proximité, l'entreprise dans la gestion de ses compétences, sous 2 angles :

- la formation initiale : plus de 3 800 apprenants par an, en alternance (dont 3 300 en apprentissage), avec un Centre de Formation d'Apprentis qui occupe le 1^{er} rang régional et propose 90 diplômes, du CAP au Master, sur 15 filières professionnelles et 9 secteurs d'activité porteurs.
- la formation continue, pour accompagner les salariés d'entreprises et les demandeurs d'emploi du territoire.

Le Centre Pierre Cointreau à Angers regroupe sur un seul site un espace de formation continue et CFA spécialisé dans les métiers de la vente-commerce, la coiffure, le Tourisme-café-hôtellerie-restauration, la pharmacie, l'optique, la banque-assurance, l'assistantat, les métiers de l'emploi et des services à la personne. Il offre des moyens performants, pour réussir, en adéquation avec les besoins des entreprises.

Fiers de notre engagement en matière de responsabilité sociétale (RSE), nous sommes labélisés Lucie.

VOS MISSIONS PRINCIPALES

Dans le cadre des formations par alternance et rattaché(e) à la filière Banque Assurance, vos missions d'enseignant formateur consisteront notamment à :

- Assurer un service de formation en Gestion de la relation Client, Marketing, Action commerciale, Projet Tuteuré, en mettant en œuvre la pédagogie de l'alternance, dans le respect des objectifs définis par la CCI,
- Participer au développement et à la promotion des offres formation en Banque Assurance,
- Assurer la coordination de groupes de niveau Bac + 2 / Bac + 3.

VOTRE PROFIL

De Formation bac + 3 minimum en marketing – gestion de la relation client, négociation commerciale, vous avez une expérience de 3 ans et plus dans l'enseignement d'une des spécialités. La connaissance du secteur de la Banque et de l'Assurance est indispensable.

Vous avez le sens de l'innovation et de l'intérêt pour les projets.

Vous êtes à l'aise avec les outils numériques.

Vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à travailler en équipe et pour votre autorité naturelle. Vous savez dynamiser un groupe. Vous avez des capacités pédagogiques et le sens de l'écoute.

Les candidatures (CV et lettre de motivation) sont à adresser à :
Direction Ressources Humaines de la CCI de Maine-et-Loire
drh@maineetloire.cci.fr

